



平成17年9月28日

各 位

東京都渋谷区恵比寿一丁目19番19号

株式会社オールアバウト

代表取締役社長 江幡 哲也

(コード番号：2454)

問い合わせ先 コーポレートコミュニケーション室長 森田 恭弘

電話 03-5447-3700

専門家マッチングサービス事業の開始に関するお知らせ

当社は、平成17年11月中旬より、専門家マッチングサービス事業を開始することを決定いたしました。当社は、専門分野と知識を持つ“ガイド”を起用し読者に対し信頼できる情報を提供しており、そのノウハウを専門家マッチングサービス事業に生かすことで、既存の広告事業の強化とともに当社の業容の拡大を図ることを目的としています。本事業の内容、事業開始時期、今後の見通し等の概要は下記のとおりです。

記

1. サービス名

All About プロファイル (All About ProFile)

URL <http://profile.allabout.co.jp/>

2. 事業の趣旨

当社は、これまで“ガイド”という専門分野と知識を持つ個人をネットワークし“All About” (<http://allabout.co.jp/>) という場で活躍いただくことにより、読者に対し「信頼できる情報の提供」を行うと同時に、個々の“ガイド”の信用力の向上（ブランディング）を行ってまいりました。そこで、これまでに培ってきたノウハウを活かし、新たに専門家と一般消費者とを結び付ける場を創出するマッチングサービス事業を新たに開始することにいたしました。

生活のさまざまな場面で、自分の嗜好や目的に応じて、専門家に相談をしたり、仕事の依頼をすることにより、一般消費者が自己のこだわりをライフスタイルに反映させることが可能となる「こだわり消費」のマー

ケットを創造し、収益につなげていくことが本事業の目的です。

本事業では、専門家は、自己の専門性をPRするサイトを有料で当社サイト上に掲載することができ、かつ約310人の“ガイド”をプロデュースしている「All About」の編集ノウハウの提供を受けることができます。また、「All About」のメディアとしての特性を活かし、単なる専門家の職種や地域情報だけではなく、仕事情報をコラムやQ&Aサービスとして提供することにより、専門家は、ニーズが顕在化された新たな顧客との結び付きと、それによる仕事の機会を得ることが可能となります。

当社は、本事業について、「住まい」関連領域から開始し、その後も「マネー」「スクール」「グルメ」「ファッション/ビューティ」などあらゆる生活領域への拡大を予定しており、3年後に出展専門家数2,000～3,000人を目指しております。

専門家から受領する出展に際しての費用は、初期費用5万円、月額出展費用約2万円となっており、将来的には、成果課金の導入、出展者向けの講習の実施及びバックオフィスサポートサービスの実施等も視野に、収益の拡大を図ってまいります。

- | | |
|-----------|--|
| 3. 日 程 | 平成17年11月中旬 事業開始 |
| 4. 設備投資等 | 本事業の開始にともなう設備投資額は、サーバー等の設備およびシステム開発により、35百万円程度を見込んでおります。 |
| 5. 今後の見通し | 本事業の開始による当期の業績への影響につきましては、全社計画を策定した時点でお知らせする予定です。 |

以 上